

FORMATION COMMERCIALE AEROGOMMAGE NIVEAU 2

Réussir les contrôles des connaissances et des savoirs faire

Acquérir une maîtrise suffisante des techniques de l'AEROGOMMAGE et des supports pédagogiques

Durée : 1 journée soit 7 heures

Nombre de participants : 1

+ Nos plus : remise sur support informatique d'une boîte à outils personnalisée et entièrement réutilisable



Datadock

Qualiopi
processus certifié



APPRENDRE DE MANIÈRE APPROFONDIE LES METHODES COMMERCIALES

DESCRIPTION

Comprendre les méthodes commerciales de l'Aérogommage Niveau 2.
Apprendre à connaître le marché de l'Aérogommage pour une meilleure prise en charge des projets.
Apprendre à apporter des Réponses efficaces aux objections pour aboutir à la commande.
Réussir les mises en situation pratiques téléphoniques et attitude client.

POUR QUI

Pré- Requis

Formation NIVEAU 1 réalisée ou équivalent Acquis

DE QUOI S'AGIT-IL

De comprendre les méthodes commerciales de l'Aérogommage auprès des clients .

QUAND

Dès le démarrage de votre projet.

COMMENT

Cette formation est organisée sur 1 journée avec 2 formateurs , formation réalisée sur un écran mural rétro-projecteur